



Il est mal avisé de payer trop ...
mais il est pire de payer trop peu.
Quand vous payez trop,
vous perdez un peu d'argent ... c'est tout.
Quand vous payez trop peu,
vous perdez parfois tout,
parce que la chose que vous avez achetée
a été incapable d'effectuer la tâche pour
laquelle elle avait été achetée.

La loi de l'offre et de la demande
fait en sorte qu'il est impossible de payer peu
et d'obtenir beaucoup ... cela ne peut être fait.
Si vous faites affaire avec le plus bas soumissionnaire,
il sera bien d'ajouter quelque chose pour
le risque que vous pourriez encourir.
Et si vous faites cela, c'est la preuve que vous auriez pu
vous offrir un achat ou un service de meilleure qualité !

- **Réflexion de John Ruskin**
