



« La *façon* dont vous *vivez* dans votre *maison* et la façon dont vous faites sa *mise en marché* sont deux choses *différentes*. »

Une maison n'est pas une demeure

Votre demeure n'est pas à vendre, mais votre maison l'est ! Vous avez prit la décision ou vous songez à mettre en vente très bientôt votre maison ! Vous réalisez bientôt qu'il est maintenant le temps de vous préparer à déménager dans le mode mise en marché car vous allez bientôt présenter votre maison sur le marché .

Préparez vous mentalement ...

- Votre **maison** est devenue un **produit**. Il peut être difficile de penser à une maison en tant que simple produit, mais cette attitude vous aidera à en obtenir le meilleur prix dans le plus bref délai.
- Pour vendre vite, votre produit doit faire l'objet d'une **mise en marché réfléchie**.
- Un des aspects de cette mise en marché inclut le **juste prix**.
- Un autre aspect tout aussi important inclut la **présentation** de votre maison **sous son meilleur jour**.
- L'**apparence** de votre propriété doit **défier** celle de la **concurrence**. Et une des façons les plus pertinentes d'atteindre cet objectif est de soumettre votre maison à une ...
mise en valeur immobilière (Home Staging®) !

Contactez-nous , ce sera un plaisir et un privilège de vous aider : 514.581.5854
